



COMMUNIQUÉ DE PRESSE

## **Ama Partners conseille la MarTech Dolist dans son adossement à Groupe TSS**

13 février 2025 – Fidèle à sa philosophie d’investissement dans l’avenir des éditeurs de logiciels verticaux, Total Specific Solutions (“TSS”) acquiert Dolist, expert en marketing automation. Cette opération, orchestrée par Ama Partners, a été rendue possible par une convergence d’intérêts entre les deux parties : d’une part Dolist, éditeur SaaS, souhaitait pérenniser son savoir-faire, et d’autre part, TSS recherchait d’éditeurs logiciels B2B aligné avec sa stratégie d’accompagnement, tout en préservant leur ADN, avec le soutien d’un grand groupe.

### **Délivrer le bon message, et...**

Pionnier dans la création d’une plateforme SaaS, Dolist propose depuis 2000 des solutions digitales destinées à optimiser les stratégies marketing de clients aussi bien dans le secteur privé (Michelin, Maif, etc.) que dans secteur public (Mairie de Paris, Assurance Maladie, CAF, etc.).

Sa plateforme de marketing automation répond aux besoins des entreprises en matière de communication de masse pour la diffusion de messages transactionnels et marketing. Grâce à une technologie assurant une délivrabilité optimale, elle permet à ses clients d’améliorer significativement le retour sur investissement de leurs campagnes marketing. La MarTech n’a cessé d’innover au fil des années, notamment à travers la mise en place de formations en conformité avec le RGPD.

Par ailleurs, Dolist a initié une démarche RSE ambitieuse axée sur l’engagement numérique responsable. L’entreprise intègre notamment une fonctionnalité « green » dans ses solutions, permettant d’estimer l’impact carbone des campagnes emailing – un atout particulièrement apprécié par ses clients.

### **... Assurer le succès sur le long terme**

Cet adossement à TSS intervient dans un contexte de forte croissance du marché des logiciels SaaS. Les actionnaires de Dolist souhaitaient ainsi offrir à l’entreprise les moyens d’accélérer son développement.

TSS fait partie de Topicus.com Inc, une société cotée à la Bourse de Toronto au Canada, et faisait elle-même partie du groupe Constellation Software Inc. (CSI), fournisseur mondial de sociétés d’édition de logiciels verticaux. TSS est aujourd’hui constitué de 19 éditeurs logiciels B2B spécialisés, représentant près de 1 000 collaborateurs et générant un chiffre d’affaires de 130 M€.

Adoptant une stratégie de croissance par acquisitions, TSS accompagne des éditeurs de logiciels B2B à fort potentiel, en préservant leur autonomie et en mettant à leur disposition les bonnes pratiques et

synergies du groupe. Ce modèle a particulièrement rassuré les dirigeants de Dolist, convaincus par la vision de TSS et par leur approche centrée sur les talents humains.

TSS a été séduit par la solidité des relations entretenues par Dolist avec ses clients et ses collaborateurs. Les dirigeants de Dolist ont souhaité tirer parti du momentum du marché des logiciels en cédant leur entreprise à un acteur capable non seulement d'assurer la pérennité de 25 ans de croissance, mais aussi d'aller au-delà de leurs ambitions.

Ama Partners a identifié des acquéreurs potentiels en phase avec la culture et les valeurs de Dolist. La rencontre avec TSS répondait parfaitement aux attentes des actionnaires et dirigeants, et l'opération a pu se concrétiser rapidement grâce à la volonté commune des deux parties. L'équipe d'Ama Partners a accompagné Dolist tout au long du processus de cession.

#### Intervenants de l'opération :

- Acquéreur : TSS (Dorinda Van Oosten, Loic Gonnet, Philippe Kim, Magali Stuber)
- Conseil due diligence fiscale acquéreur : Degroux Brugère
- Cédant : Dolist (Jean-Paul Lieux, Denis Olivier)
- Conseil M&A cédant : Ama Partners (Brice Thébaud, Valentin Bouilly, Quentin Moreau)
- Conseil juridiques cédant : Lexymore (Olivier Lacaze, Alexis Couderc)
- Conseil VDD : Advance Capital (Olivier Poncin, David Morel, Victor EL KHODER)

#### A propos de Dolist

Créée en 2000, Dolist propose des solutions SaaS de routage & de conception Email/SMS, sécurisées, compatibles RGPD et « made in France ». Son offre associe technologies (email builder, plateforme de routage marketing et transactionnel, API) et services d'accompagnement spécialisés (connectivité API/Data, Studio Tech & Design, conseil Marketing et délivrabilité). Son objectif : guider ses quelque 500 clients vers une communication plus performante, pertinente et responsable. Dolist a par ailleurs obtenu le Label Numérique Responsable niveau 1 en 2024.

**En savoir plus :** [www.dolist.com](http://www.dolist.com)

#### A propos de Groupe TSS

Total Specific Solutions est un groupement international d'éditeurs de logiciels B2B, fournissant des solutions informatiques et des services à des segments de marché spécifiques. Fort d'une expertise pluridécennale en France et en Europe, TSS est actif notamment dans les secteurs de la santé, de l'immobilier, du secteur public, du commerce, de l'agriculture, de la banque et assurance, de l'éducation, du marketing et de la cybersécurité.

TSS fait partie de Topicus.com Inc, une société cotée à la Bourse de Toronto au Canada. Topicus.com Inc fait partie du groupe Constellation Software Inc. (CSI), fournisseur mondial de sociétés d'édition de logiciels verticaux.

Grâce au réseau CSI, TSS bénéficie d'un réseau de près de 1 200 éditeurs de logiciels B2B dans le monde entier et autant d'occasions de partager savoir-faire et bonnes pratiques.

**En savoir plus :** [www.groupepets.com](http://www.groupepets.com) / [www.totalspecificsolutions.com](http://www.totalspecificsolutions.com)

#### A propos d'Ama Partners

Ama Partners est un cabinet de conseil indépendant spécialisé dans les transactions financières de haut de bilan de PME et ETIs. Fondé en 2010, Ama Partners a réalisé avec succès plusieurs opérations de cession, acquisition, levée de fonds ou réorganisation du capital. Ama Partners propose aux dirigeants français et étrangers un accompagnement de proximité et un engagement tout au long de la mission. Ama Partners est membre du CNCFA.

**En savoir plus :** [www.ama-partners.com](http://www.ama-partners.com)

#### Pour plus d'information, veuillez contacter :

**Brice Thébaud,**  
Associé-Fondateur  
T : +33(0)6 63 44 06 76  
[bthebaud@ama-partners.com](mailto:bthebaud@ama-partners.com)

**Valentin Bouilly,**  
Partner  
T : +33(0)6 14 61 45 77  
[vbouilly@ama-partners.com](mailto:vbouilly@ama-partners.com)

**Quentin Moreau**  
Chargé d'Affaires  
T : +33(0)6 31 73 83 55  
[qmoreau@ama-partners.com](mailto:qmoreau@ama-partners.com)