



COMMUNIQUÉ DE PRESSE

SYXPERIANE réalise une acquisition stratégique avec OGI et accélère sa stratégie de consolidation

5 octobre 2026 – Moins d’un an après la recomposition de son capital aux côtés de MBO+, SYXPERIANE franchit une nouvelle étape de son développement avec l’acquisition d’OGI, société spécialisée dans le conseil et l’intégration de solutions SaaS pour les PME et ETI. Cette opération permet à SYXPERIANE de renforcer sa présence au sein de l’écosystème Cegid et ses expertises, notamment dans les domaines des solutions de gestion financière, du SIRH et de la Business Intelligence.

Ama Partners a accompagné Laurent Fleury, dirigeant de SYXPERIANE, et ses équipes tout au long de cette opération, depuis l’identification de la cible jusqu’à la réalisation de la transaction.

Une première acquisition structurante depuis le LBO bis

Fondée en 2007 par Laurent Fleury, SYXPERIANE est aujourd’hui un acteur de référence dans l’intégration de solutions ERP, CRM, SIRH et BI à destination des PME et ETI. Implanté à travers 10 agences en France, le groupe réunit 230 collaborateurs et réalise environ 30 M€ de chiffre d’affaires.

En 2025, SYXPERIANE a engagé une nouvelle phase de son développement avec l’entrée de MBO+ à son capital dans le cadre d’un LBO bis destiné à soutenir ses ambitions de croissance et à accélérer sa stratégie de build-up.

L’acquisition d’OGI constitue la première opération réalisée dans ce nouveau contexte actionnarial.

OGI, un renforcement stratégique des expertises SIRH et BI

Depuis plus de 25 ans, OGI accompagne les PME et ETI dans leurs projets de transformation digitale à travers des prestations de conseil, d’intégration et de formation autour de solutions SaaS.

Avec 30 collaborateurs et près de 10 M€ de chiffre d’affaires, OGI apporte à SYXPERIANE des expertises complémentaires à forte valeur ajoutée, notamment dans les domaines des ressources humaines et de la data.

Cette acquisition s’inscrit dans la volonté de SYXPERIANE de poursuivre la structuration d’un groupe de référence dans les solutions de gestion et la transformation digitale des PME et ETI françaises.

Une relation de long terme entre SYXPERIANE et Ama Partners

Cette opération marque la quatrième collaboration entre Ama Partners et Laurent Fleury, illustrant une relation construite dans la durée autour des enjeux de structuration et de développement du groupe.

Après avoir accompagné le premier MBO de SYXPERIANE en 2018, suivi d'une croissance externe, puis la réorganisation de son capital en 2025 aux côtés de MBO+, Ama Partners poursuit son accompagnement stratégique du groupe dans l'exécution de sa stratégie de croissance externe.

Laurent Fleury, dirigeant de SYXPERIANE : « Cette acquisition marque le passage à l'échelle de notre stratégie. Avec MBO+ à nos côtés depuis 2025, nous nous sommes donné les moyens de construire un groupe de référence de l'intégration de solutions de gestion pour les PME et ETI. OGI en est la première pierre : une société solide, des expertises SIRH et BI parfaitement complémentaires aux nôtres, portées par des équipes qui partagent notre exigence de proximité et de satisfaction client. Je tiens à saluer Ama Partners qui nous accompagne depuis 2018, à nos côtés sur deux LBO comme sur nos deux opérations de croissance externe. Leurs équipes conjuguent une connaissance forte de notre groupe et une implication totale à chaque étape de notre développement. Cette continuité est un atout précieux pour exécuter la série d'opérations que nous engageons. »

Intervenants de l'opération :

Acquéreur : Laurent Fleury, MBO+ (Franklin Henrot, Adrien Noiret, Marine Cuadra)

Cédant : DBA (Arnaud Laplanche)

Conseil M&A acquéreur : Ama Partners (Brice Thébaud, Quentin Mirebeau, Loric Amougou)

Conseil M&A cédant : Cambon (Jonathan Journo, Yvette Nou)

Conseil juridique acquéreur : Moncey Avocats (Alix Auclair, Camille Cournot, Eléonore Hennekinne, Marie-Victoire James)

Due-Diligence : BMA (Nicolas Plan, Tiffany Teyssier)

Conseil fiscal : Moncey Avocats (Frédéric Bosc)

Financement : LCL (Xavier Perrimond, Thibault Salas), Cadif (Romain Desgranges, Lucas Le Berre)

A propos de SYXPERIANE

Dans un monde qui se transforme, SYXPERIANE porte une conviction : chaque projet de transformation digitale est d'abord une transformation humaine. L'entreprise accompagne les organisations qui souhaitent mettre en œuvre un système d'information capable de les protéger et de renforcer leur singularité.

Fondée en 2007 par Laurent Fleury, SYXPERIANE compte aujourd'hui 230 collaborateurs dont l'expertise couvre un large périmètre du système d'information. SYXPERIANE intervient sur le socle technique (hébergement, cybersécurité, outils collaboratifs...), sur les solutions de gestion (ERP, CRM, SIRH, paie), ainsi que sur le data management, la business intelligence et l'intelligence artificielle.

La diversité de ces expertises permet à l'entreprise d'accompagner ses clients - PME, ETI et grands comptes des secteurs public et privé - dans la durée, comme un véritable partenaire, avec des réponses adaptées à l'évolution de leurs enjeux et la proximité de ses 10 agences implantées partout en France.

En savoir plus : www.syxperiane.com

A propos de OGI

Créé en 2000, OGI est un distributeur-intégrateur indépendant de progiciels de gestion SaaS implanté à Rennes et Paris qui réalise un chiffre d'affaires supérieur à 10 millions d'euros. Spécialisé dans les solutions SaaS de finance, paie, RH et gestion commerciale, OGI accompagne PME-PMI, ETI et filiales de grands groupes dans leur transformation digitale. Partenaire Gold Cegid depuis 2015, certifié ISO 9001 et membre de l'IPRHU, OGI affiche une croissance soutenue avec une forte proportion de revenus récurrents.

En savoir plus : www.ogi-groupe.fr

A propos d'Ama Partners

Ama Partners est une banque d'affaires indépendante spécialisée dans les opérations de haut de bilan pour les PME et ETI. Fondée en 2010, elle conseille dirigeants et actionnaires dans leurs opérations de cession, d'acquisition, de levée de fonds et

de réorganisation du capital, en France et à l'international, avec une forte activité en transactions transfrontalières. S'appuyant sur une équipe expérimentée et engagée, Ama Partners privilégie un accompagnement de proximité et une implication senior à chaque étape des opérations.

En savoir plus : www.ama-partners.com

Pour plus d'information, veuillez contacter :

Brice Thébaud

Associé-Fondateur

T : +33(0)6 63 44 06 76

M : bthebaud@ama-partners.com