



COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Ama Partners orchestre une nouvelle étape de croissance pour SYXPERIANE aux côtés de MBO+

19 juin 2025 – **SYXPERIANE, spécialiste de la transformation digitale des entreprises, réorganise son capital à l’occasion d’une opération de LBO bis menée avec la société de gestion MBO+. Dans ce cadre, Odysée Venture cède sa participation au profit du dirigeant, de ses managers et du nouveau partenaire financier. Ama Partners a de nouveau été mandaté par Laurent Fleury, fondateur de SYXPERIANE, et Odysée pour piloter cette opération stratégique.**

Une transformation humaine

Fondée en 2007, SYXPERIANE s’est imposée comme un acteur de référence dans l’intégration de solutions de gestion ERP et CRM, avec une expertise reconnue sur les écosystèmes Cegid XRP Ultimate et Divalto, dont elle est partenaire Platinum. Le groupe articule son activité autour de deux pôles : les logiciels de gestion et les services d’infrastructure IT, à destination principalement des grandes PME et ETI.

Présent sur tout le territoire à travers 9 agences et fort de plus de 200 collaborateurs, SYXPERIANE mise sur la proximité pour accompagner ses clients – des secteurs public et privé, et dans de nombreuses activités : industriel, négoce, bancaire, agroalimentaire ou encore retail – dans leurs projets de transformation digitale. L’Opéra de Paris, la MAIF ou encore les Apprentis d’Auteuil comptent parmi ses clients emblématiques.

Une opération structurante dans un contexte concurrentiel

Cette opération de réorganisation capitalistique a suscité un fort intérêt de la part des fonds de capital-investissement, témoignant de la qualité du positionnement stratégique de SYXPERIANE et de son potentiel de développement. Ama Partners a structuré et mené un processus concurrentiel rigoureux, permettant de faire émerger l’offre la plus adaptée.

MBO+ a su convaincre par sa capacité à construire un partenariat de proximité, en phase avec les ambitions de l’équipe dirigeante. Sa culture entrepreneuriale, conjuguée à une solide expérience dans l’accompagnement de la croissance aux côtés de fondateurs, a fait la différence.

Grâce à ce nouvel actionnariat, SYXPERIANE entend accélérer son développement stratégique et poursuivre sa politique de croissance organique et externe. L’opération marque une nouvelle étape dans la vie du groupe, fondée sur la continuité managériale et un projet commun ambitieux.

Laurent Fleury, dirigeant de SYXPERIANE, commente : « *AMA Partners nous accompagne depuis 2018. Cette opération marque la troisième étape de notre collaboration, fondée sur une connaissance fine de SYXPERIANE, de son ADN, et de mes ambitions capitalistiques. Leur capacité à identifier les partenaires les plus en adéquation avec notre projet s’est une nouvelle fois révélée déterminante. Le processus de sélection qu’ils ont piloté a été d’une grande qualité et a naturellement abouti au choix de MBO+, dont la vision nous a pleinement convaincus. Leur approche pragmatique et engagée correspond parfaitement à notre stratégie de croissance, tant organique qu’externe. Leur culture entrepreneuriale sera un vrai plus pour nous accompagner dans structuration de notre*

organisation, nécessaire pour franchir une nouvelle étape de développement. Une nouvelle dynamique s'ouvre pour SYXPERIANE ! »

Intervenants de l'opération :

- Acquéreur : MBO+ (Franklin Henrot, Olivier Delrieu, Marine Cuadra, Adrien Noiret)
- Cédant : Odyssee Venture (Sébastien Sassolas, Florent Violette)
- Conseil M&A : Ama Partners (Brice Thébaud, Quentin Moreau, Loric Amougou)
- Conseil juridique SYXPERIANE : Arago (Lorenzo Barresi, Oscar Lefeuvre)
- Conseil juridique MBO+ : Moncey (Marie-Victoire James, Alix Auclair, Alexandre Bankowski)
- Conseil VDD : Oderis (Nicolas Boucher, Paul Grandjean, Martin Bafoil)

A propos de SYXPERIANE

Dans un monde qui change constamment, SYXPERIANE porte la mission de faire de chaque projet de transformation digitale, d'abord une transformation humaine. Nous accompagnons les organisations qui souhaitent mettre en œuvre le système d'information qui protège et renforce leur singularité. Pour cela, nous mettons à leur disposition nos expertises en IT, intégration de progiciels de gestion, tierce maintenance applicative et hébergement Cloud.

En savoir plus : www.syxperiane.com

A propos de MBO+

MBO+ est une société de gestion indépendante créée en 2002, spécialiste du capital investissement dans les PME et ETI françaises valorisées entre 20 M€ et 200 M€.

Acteur de référence sur le marché lower mid-cap, MBO+ accompagne des entreprises à fort potentiel et leurs équipes dirigeantes grâce à des stratégies de différenciation et optimise leur organisation pour construire des réussites durables.

L'expertise MBO+ se déploie à travers une plateforme d'investissement reposant sur trois stratégies :

- MBO Buy-out, activité historique de MBO+, soutient l'ambition de croissance et les projets de transformation d'entreprises disposant d'avantages stratégiques différenciants.
- MBO Flex, lancée en juillet 2024 après un premier closing à près de 100 millions d'euros, offre aux entrepreneurs des solutions sur mesure pour mener leurs projets de développement organique, d'acquisition et de réorganisation actionnariale, tout en préservant leur structure de gouvernance.
- MBO Buy and Build soutient spécifiquement deux entreprises à fort potentiel, Osmàia et Caddenz (ex-groupe LT), dans leur développement paneuropéen, notamment à travers des opérations de fusion-acquisition.

Convaincue que la prise en compte des enjeux ESG est un levier important pour assurer la croissance des entreprises qu'elle accompagne, MBO+ place la création de valeur durable au cœur de ses stratégies d'investissement.

En savoir plus : www.mbo.plus

A propos d'Ama Partners

Ama Partners est un cabinet de conseil indépendant spécialisé dans les transactions financières de haut de bilan de PME et ETI. Fondé en 2010, Ama Partners a réalisé avec succès plusieurs opérations de cession, acquisition, levée de fonds ou réorganisation du capital. Ama Partners propose aux dirigeants français et étrangers un accompagnement de proximité et un engagement tout au long de la mission. Ama Partners est membre du CNCFA.

En savoir plus : www.ama-partners.com

Pour plus d'information, veuillez contacter :

Brice Thébaud,
Associé-Fondateur
T : +33(0)6 63 44 06 76
bthebaud@ama-partners.com